
Unser Verständnis

Wir wollen messbar den Unternehmenserfolg unserer Kunden steigern. Als eine Grundvoraussetzung für den Unternehmenserfolg sehen wir eine erfolgsorientierte, strategische Ausrichtung der Vertriebs- und Marketing-Organisationen bezüglich Kundenorientierung und effizientem Ressourceneinsatz. Wir verstehen uns als umfassenden Partner unserer Kunden, um Entscheidungen vorzubereiten, zu gestalten und umzusetzen. Hierzu bieten wir individuelle Beratungsleistungen an, basierend auf erprobten Methoden und langjährigen persönlichen Erfahrungen in Vertrieb und Marketing in großen nationalen und internationalen Unternehmen. EDV-gestützte Diagnosewerkzeuge und umfangreiche Arbeitsunterlagen versetzen uns in die Lage, effizient und zeitnah Potenziale zu identifizieren und in messbare Erfolge umzusetzen.

Unser Kundennutzen

Die spiceCon Management GmbH ist ein Dienstleister für Unternehmen mit erklärungsbedürftigen, hochpreisigen Produkten und Leistungen. Wir entwickeln Vertriebsorganisationen. Zusammen mit unseren Kunden erobern wir neue Märkte, gewinnen neue Kunden, optimieren Vertriebsstrukturen und steigern nachhaltig Ihren Gewinn. Dazu bewerten und erschließen wir Produktivitätspotenziale und begleiten Sie bei der Umsetzung der gemeinsam beschlossenen Maßnahmen.

Unser Leistungsangebot (Auszug)

Vertriebs- und Management-Beratung

- Entwicklung Ihrer Vertriebsstrategie
- Vertriebsplanung und -steuerung mit BSC
- Zielmarktdefinition und -strategie
- Entwicklung Ihrer Wachstumsstrategie
- Führen der Vertriebsorganisation
- Vertriebsorganisations- Analyse

Workshops, Trainings und

Coaching im Vertrieb

- Marktaufbau / Neukunden-Akquisition
- Account Management
- Nutzenorientiertes Verkaufen
- Winning Big Deals
- Win Back Strategie

Analyse mit unserer CPI - Methodik

- Organisations- und Leistungsanalyse
- Festlegen von Durchbruchzielen
- Potenzialanalyse mit CPIsales Methodik
- Quantitative und qualitative Analyse
- Bestimmung v. Produktivitäts-Potenzialen

Interim Management

Einsatz für zeitlich befristete und umsetzungsorientierte Aufgaben in Unternehmen mit Investitionsgütern in den Branchen IT, Maschinenbau und Elektrotechnik / Elektronik

uns zeichnet aus: Schnelligkeit, Qualifikation, Ergebnisorientierung und Unabhängigkeit

Unsere Kontaktdaten

spiceCon Management GmbH
Edmund Mästele
Kreuzritterstr. 12a
13465 Berlin
www.spiceCon.de

Büro Berlin
Tel: +49 30 406 322 90
Fax: +49 30 406 322 80
mobil: +49 173 201 76 76
edmund.maestele@spicecon.de